

Bootcamp Ejecutivo:

BSC

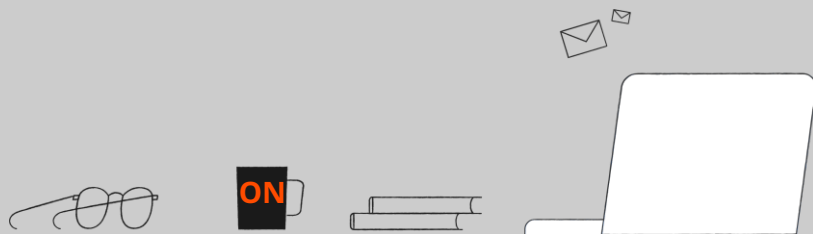
Para una implementación profesional de tu estrategia

BALANCED SCORECARD EVOLUTION

Diseña un Modelo de
Gestión Estratégica para
Tiempos de Agilidad e IA

De medir a transformar

La esencia del Balanced Scorecard es la gestión del cambio.



Descubre más en:

www.on-strategy.com/bootcamp

¿Por qué este programa?

Porque el éxito no depende de tener una gran estrategia, sino de ejecutarla con excelencia y aquí falla la mayoría. El BSC sigue siendo un estándar mundial pero necesitas adaptarlo para tiempos de IA y potenciar un cambio digital.

Medir no basta. El BSC necesita convertirse en un sistema dinámico, ágil y predictivo.



BSC | Balanced Scorecard Evolution - Para una implementación profesional de tu estrategia

Preguntas fundamentales que debes hacerte:

- ¿Tu modelo de gestión responde a la transformación o está **atrapado en la operación**?
- ¿Cada objetivo, indicador y proyecto está realmente **conectado con la visión**?
- ¿Tu sistema de gestión impulsa la transformación o **solo genera reportes**?
- ¿Aprovechas IA y Transformación Digital para **ejecutar acorde a estos tiempos**?
- ¿Tu modelo se adapta y calibra ante **cambios o sigue rígido** como una receta obligada?
- ¿Estás listo para **ejecutar tu estrategia** como nunca antes?

Visión		Mapa Estratégico	Métricas	Metas	Iniciativas		Reuniones
Consolidar el liderazgo regional	Financiera	Aumentar Utilidades de nuevos mercados	% Utilidad de Nuevos Mercados	'2X xx% '2X xx% '2X xx%			
	Cliente	Posicionar Marcas en Top 5 de New Markets	Share Of Minds nuevos mercados.	'2X xx% '2X xx% '2X xx%		Recursos	
	Procesos Internos	Acelerar la Internacionalización	Cumplimiento de Tarjetas Embotelladores AX	'2X xx% '2X xx% '2X xx%	Implementar Modelo COMPASS en EMBAX.	\$ XXXXX - Planeación	Reunión 1 - TDD Reunión 2 - TDD Reunión 3 - TDD
	Gente y TI	Crear una cultura de accionistas.	Evaluación Desempeño Equipo Internacional	'2X xx% '2X xx% '2X xx%	Plan de desarrollo (liderazgo)	\$ XXXXX - RRHH	Reunión 1 - TDD Reunión 2 - TDD Reunión 3 - TDD

Las empresas pierden 40% del valor de buenas estrategias por una mala ejecución. Alcanzar el presupuesto a cualquier precio no es implementar estrategias.



Algunos de los contenidos del programa **BALANCED SCORECARD**

1 BSC aún con nosotros, que resuelve hoy
Convertido en el modelo de ejecución por excelencia, aprende a catalizar la transformación, poniendo en perspectiva cada propuesta, decisión e impacto.

2 Componentes del BSC y su verdadero espíritu
Aprende lo que busca decirnos cada Perspectiva, Ruta, Objetivo, KPI, Meta, Iniciativa. Se llama igual pero significan cosas distintas cuando hablas de gestión.

3 Clarificando la Visión como principal insumo
¿Qué dirías si te dijera que la estrategia es el medio para lograr la Visión? Define primero dónde quieres llegar para ordenar el hoy. Clave en el diseño de tu BSC.

4 Mapa Estratégico, base de la ejecución premium
Todo lo que un Mapa hace en el diseño de tu BSC. Contiene el diseño, Ordena el análisis (IA), Lidera las asignaciones, Prioriza inversiones, dicta la agenda y más

5 KPIs como parte de las conductas esperadas
Aprende a traducir definiciones en números con mediciones estratégicas. Mides lo que puedes o lo que debes? Ver el KPI como reporte o conductas observables.

6 Metas inteligentes. Entre el hoy y la visión
Cual es la medida de lo que debes alcanzar, de dónde vienes, cómo predices, retas y haces un modelo de coherencia. Cómo IA puede asistirte en el proceso de metas.

7 Factores críticos de Transformación y BSC
En base a la visión y la estrategia, que debe cambiar a nivel de gente, procesos y tecnología. Una lista de habilitadores para hacer de soporte verdaderos *Partners*.

8 Selección, priorización y gestión de proyectos
Levantamiento, adherencia, priorización, secuencia. Criterios que pueden cambiar de manera dinámica las prioridades, en base al contexto y desempeño con BSC

9 Todo sobre la Gestión Estratégica con BSC
Probando la hipótesis. Usando IA para leer el entorno externo e interno. Tipo de reuniones, ciclo anual, todo para activar la ejecución estratégica con BSC.

¿Qué aprendizajes te llevarás?

- Tendrás **el verdadero espíritu del BSC**, para convertirlo en motor del cambio estratégico
- Unirás sus componentes de manera sistémica hacia una sola **historia que inspire acción**.
- Fortalecerás tu **pensamiento estratégico** y mejores criterios al tomar decisiones y ejecutar
- Tendrás un modelo sistémico para **integrar IA** y asociar iniciativas **de Transformación Digital**
- Mejorarás **predicción de tus resultados** y darás a tus equipos foco, claridad y alineación

Sobre los Instructores

Profesionales expertos con más de 20 años en la aplicación real de estos conceptos en industrias, mercados y clientes relevantes.

Modalidad de impartición

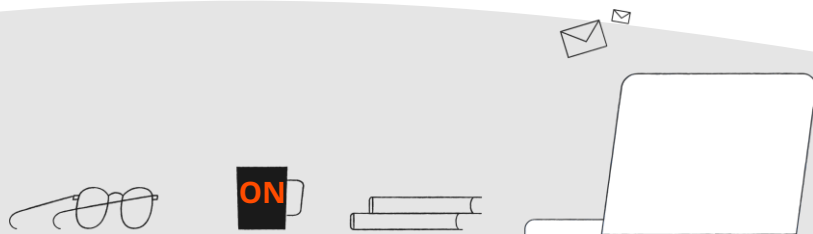
El acceso de estos contenidos y dinámicas se podrán ajustar con diversos alcances In-Company o abiertos al público. Seminarios, talleres, exposiciones ejecutivas, how to trainings, mesas colectivas. Tanto virtual como presencial o híbrido. O procesos más intensivos con mentorías de aplicación. Según el alcance podrán incluir casos, ejercicios, lecturas previas, dinámicas de grupos, examen, certificación, mentorías, otros.

¿A quién esta dirigido?

Consejeros, directores, gerentes, funcionarios, emprendedores y líderes con influencia en la implementación de la estrategia en sus organizaciones o divisiones. Si la formulación dejó lagunas... Si falta claridad de los "cómo" y "quién" ... Si ves que tu modelo es muy operativo... Si desde Capital Humano intuyes que esta es una Power Skill clave... Entonces, este programa es para ti y tu equipo.

“La estrategia es importante, pero la ejecución es lo que cuenta”

Kaplan y Norton



¿Estas listo para BSC Evolution?

Conversemos:

E-mail: info@on-strategy.com

Website: www.on-strategy.com

Teléfonos: +52 (55) 5335 0800

WhatsApp: +52 (55) 5127 2013

ON STRATEGY®
SCHOOL

ON SCHOOL es la división de educación de ON STRATEGY, empresa de consultoría experta en prácticas de Strategy Management



Más de 5000 ejecutivos de empresas líderes capacitados en 17 años.

3M, APPLE, ASOFARMA, AUTOZONE, AUSTIN POWER, BANAMEX, BANORTE, BBVA, BIMBO, BOEHRINGER INGELHEIM, BOSCH, BOSTON SCIENTIFIC, CFE, CINEPOLIS, COCA-COLA, CNBV, COPPEL, CRUZ ROJA, CUMMINS, GNP, GRUPO KUO, GRUPO MODELO, GRUPO POSADAS, GRUPO SALINAS, HDI SEGUROS, HELVEX, HP, INFONAVIT, JUMEX, KELLOG'S, KONICA, LIBERTAD, MAPFRE, MERCK, MOBILITY ADO, MOVISTAR, NOVARTIS, OGILVY, PEMEX, PEPISCO, PFIZER, PIONEER, SANTANDER, SEARS, SECRETARÍA DE ECONOMÍA, SECRETARÍA DE SALUD, SHERWIN WILLIAMS, SONY, TELEVISA, TELMEX, TUPPERWARE, UNAM, URREA, VISA, VOLKSWAGEN, Y&R y muchas organizaciones mas...

www.on-strategy.com/bootcamp

